GC-F-004v.06

El empleo es de todos | Mintrabajo

Centro Nacional de Hotelería
Turismo y Alimentos

Comportamiento Emprendedor

Sesión 4

SENA

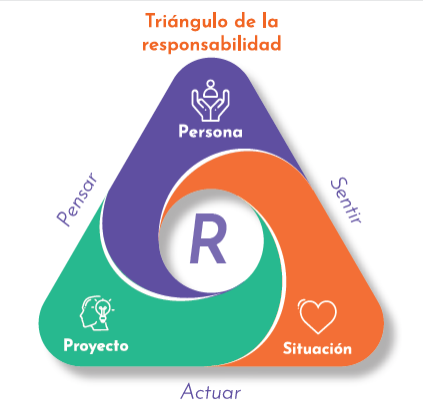
Competencia	Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
2. Elemento de Competencia	Fortalecer habilidades emprendedoras
Resultado de Aprendizaje 2	Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.

Conocimientos de proceso

Identificar los conceptos del proceso de toma de decisiones.

Generar alternativa dentro del proceso de toma de decisiones.

Elementos del comportamiento emprendedor







¿Qué nos lleva de la idea a la acción?

Toma de decisiones

El primer paso para la construcción del proyecto de un emprendedor es identificar quién quiere llegar a ser y definir lo que va a hacer. Es esto lo que le va a dar la claridad conceptual para llevar a cabo sus ideas.



¿Cómo paso de la idea a la acción?

Visión emprendedora



La visión emprendedora consiste en llevar los sueños a la acción. La visión une los deseos, las expectativas y las metas que deseamos lograr en nuestra vida, en distintos contextos, situándonos en el escenario diario de lo que hacemos, en la planificación de acciones y en su ejecución.

Dimensiones emprendedoras

Para cumplir los objetivos las personas deben situarse en un contexto e identificar las oportunidades y limitaciones que les permiten avanzar en el Camino al Logro. En la trayectoria hay diferentes variables que debemos analizar. Existen factores internos y externos que influyen positiva o negativamente en nuestros propósitos



Material de Apoyo





[Elementos de la visión emprendedora]

https://www.youtube.com/watch?v=5wkief9wb7U

[Dimensiones emprendedoras]

https://www.youtube.com/watch?v=LHi0v6fhARM

Actividad en la sesión

Actividades de contextualización e identificación de conocimientos necesarios para el aprendizaje

Luego de ver los videos de apoyo y la información brindada, conteste en el padlet las siguientes preguntas:

¿En que áreas de nuestras vidas pueden encontrarse nuestros sueños?
¿Qué es necesario para crear nuestra visión personal?
¿Qué elemento acompaña la visión?
¿Por qué la visión es un compromiso libre?
¿Cómo puedo construir un panorama claro de la realidad para conseguir mis objetivos?
¿Qué elemento del comportamiento emprendedor me ayuda en la tarea de reconocer el entorno?

Padlet: Elementos de la visión emprendedor y dimensiones emprendedoras

https://padlet.com/wadorado25/klup7bl5k6o3xrfv

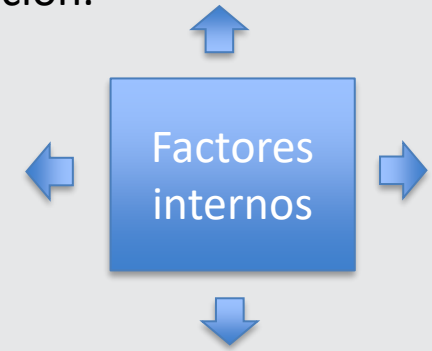
Factores que influyen en nuestros propósitos

Cuando las personas analizan el contexto y son conscientes de las variables que pueden afectar en su camino, pueden tomar decisiones y escoger las alternativas que se ajustan con lo esperado. Esta es una manera de evitar la desmotivación generada por los obstáculos y encontrar nuevas formas de lograr los propósitos.



Intereses: son todos los aspectos que nos agradan y a lo que generalmente prestamos mayor atención.

Valores: es lo que es valioso para ti, lo que define tus comportamientos y acciones.

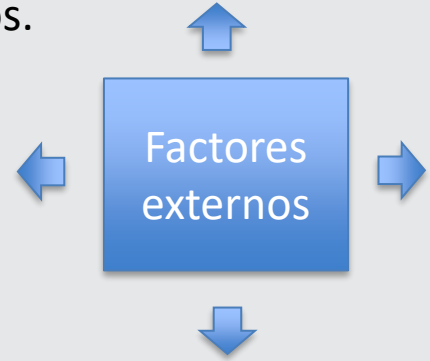


Habilidades: es la disposición que tienes para realizar una actividad y de la que tienes un grado de experiencia por lo que te sientes cómodo de realizarla.

Actitud: es la respuesta emocional o la expresión frente a las situaciones que se presentan en la vida.

Familia: aunque no siempre es tenido en cuenta, los familiares pueden ejercer una influencia positiva o negativa en nuestros objetivos.

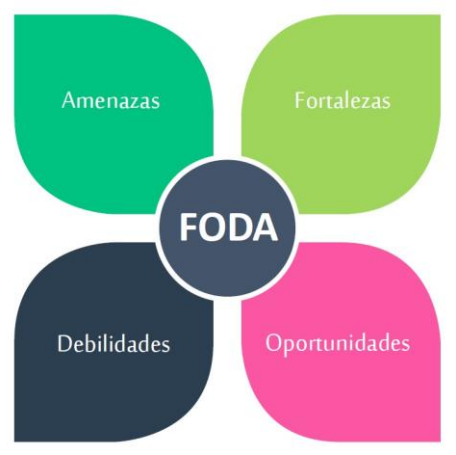
Sociales: hace referencia al ambiente en el que te encuentras y de las personas que te rodean.



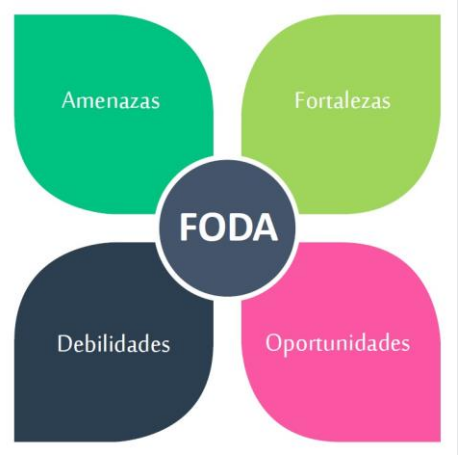
Económicos: esta relacionado con los recursos que se cuentan para cumplir con el objetivo propuesto

Culturales: esta estrechamente ligado con las creencias del lugar en el que te encuentras. En algunos lugares las personas no pueden desarrollar ciertas actividad de acuerdo con las creencias de la región.

Estos factores internos y externos se combinan para crear lo que se conoce como una matriz FODA.



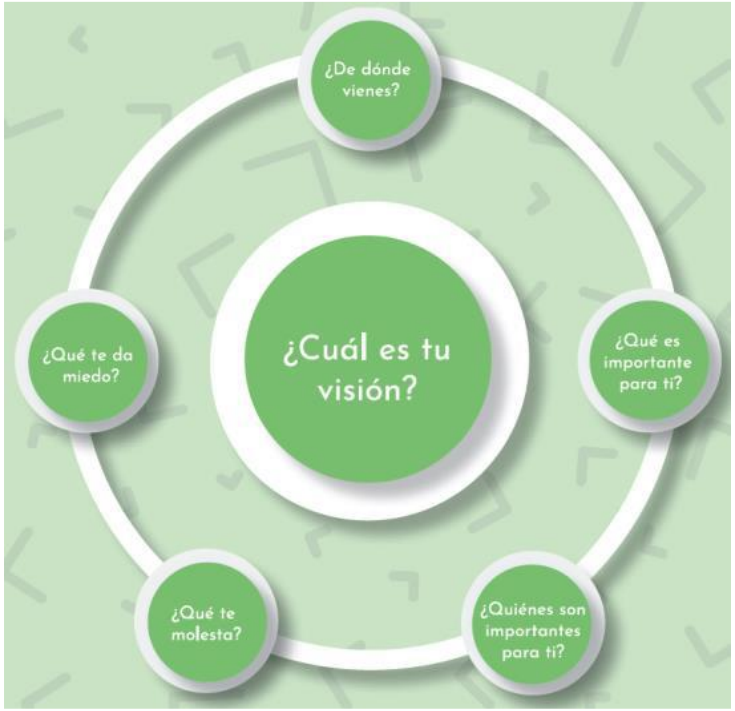
La FODA es utilizada generalmente para hacer diagnósticos empresariales. pero también lo podemos utilizar para hacer un análisis personal. Esta matriz es una excelente herramienta para mejorar nuestro rendimiento personal y profesional. Lo ideal es que sea usada continuamente para que se puedan hacer ajustes y se mida el avance de las diferentes variables.



Actividad 3 Cuestionario aplicando aspectos fundamentales para la toma de decisiones

Actividades de contextualización se identificación de conocimientos necesarios para el aprendizaje

1. Identifique cuál es su visión emprendedora, realizando un modelo de encrucijada donde identificara 6 aspectos fundamentales para la toma de decisiones.



Modelo de encrucijada

Actividades de contextualización e identificación de conocimientos necesarios para el aprendizaje

- ¿De dónde viene? Reconozca el esfuerzo que ha hecho para llegar hasta donde se encuentra. Identifique quien ha influido en su trayectoria, y la forma cómo ha logrado lo que es actualmente.

- ¿Qué es importante para usted? Defina los valores, creencias y principios que guían su actuar, sentir y pensar.

- ¿Qué personas son importantes para usted? Identifique cuales son las personas que influyen en sus decisiones, ya sea por sus opiniones o por el valor que tiene la persona para usted.

- ¿Qué le molesta? Exprese los problemas que le impiden lograr sus objetivos o los aspectos de su vida que desea mejorar. Analice cómo se siente después de expresarlos. Reconocer dichos aspectos es una forma de avanzar.

- ¿De qué tiene miedo? Manifiesta las situaciones, factores o personas que le generan incertidumbre. Estos aspectos disminuyen su atención en lo que realmente quiere.

- ¿Cuál es su visión. ? Después de analizar su pasado y su presente, tómese un tiempo para analizar hacia donde quiere ir, describa esa visión que tiene a futuro basada en tus objetivos personales

2. Evidencie los factores internos y externos que lo llevan a identificar: ¿Cuáles son sus fortalezas, oportunidades y debilidades o amenazas? y realice la matriz (Matriz FODA) desde su perspectiva personal.



Actividades de contextualización e identificación de conocimientos necesarios para el aprendizaje

3. Observe y escuche atentamente los videos “Dimensiones del emprendedor 1 y 2”, y construya cinco preguntas con sus respectivas respuestas, con base en los siguientes videos:

Disponibles en:
https://www.youtube.com/watch?v=F5u2bmqkhWE&t=33s
https://www.youtube.com/watch?v=XqEyLkfrGwE

Para la evidencia de esta actividad deberá realizar carteleras para socializar esta actividad en la próxima sesión presencial. Una vez socializada podrá subir su evidencia a la plataforma.



GRACIAS

Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682

@SENAcomunica

www.sena.edu.co